

袁州晒橙缘何漂洋过海

袁永红

近日,阿联酋迪拜客商索海尔品尝了袁州晒橙后,大为赞赏,立即采购了2万余公斤回国。袁州晒橙出口,开启了袁州区农产品走向国际的新征程。

为什么外商如此青睐袁州晒橙?从几位种植户如何种出品质好的晒橙中,你或许能找到答案。

硒是人体必需的15种微量元素之一,对人体健康意义重大。我市硒优势凸显,全市探明的富硒土壤有780万亩,是全国三大富硒带之一,被誉为“世界硒养之都”。袁州区富硒土壤面积为288万亩,占全市富硒土壤总面积的37%,位居全省第一。因此,丰富的硒资源成就了袁州晒橙的优越品质。

袁州区寨下镇物产富饶,近年来特色农业亮点突出。位于该镇的江山农业综合开发有限公司是袁州区现代规模农业产业化的龙头企业。“这里的土壤肥沃、水源充足、日照时间长,种出来的脐橙不仅果形美、味道好,最重要的是还富含硒元素。”该企业董事长袁永生介绍,寨下镇独特的生态优势造就了寨下脐橙与众不同的优良品质,深受市场欢迎。

与江山农业综合开发有限公司相邻的吉溪登脐橙种植基地,有一个规模达700亩的脐橙果园,创办人饶新建前几年怀着对家乡的深厚感情,回乡创办了规模化脐橙果园。今年,他的果树迎来了大丰收。

“种植脐橙就像带孩子一样,要让它们营养丰富,又不能乱‘吃东西’。”饶新建说。经过实践,饶新建发现,只要坚持讲科学、守原则,精心打理,橙果的品质就一定会好。他一直坚持使用农家肥,同时严格把控肥料的发酵程序,不达到发酵时长的肥料坚决不用。为确保果树不被旱死,他还投入资金买来滴灌设备,对果树精准滴灌,确保灌溉均匀。对于果园里的病虫害,他也坚持用土办法消除,从不乱用农药。他的坚持得到了橙果的“回报”,吉溪橙代表袁州晒橙出口到了国外,深受欢迎。

果大哥脐橙园坐落于袁州区金瑞镇贯塘村的大山之上,占地数百亩。近年来,金瑞镇的特色农业兴起,果大哥脐橙园经过几年精心培植已经开始产果。该脐橙园的创始人张群华,是个种植脐橙十几年的老行家。他种

出的脐橙,果大、形好、味甜、含硒量高。“这里风景秀美,地沃泉甘,特别是土地含硒,最适合种植富硒脐橙。”张群华说。这些年,张群华一直在钻研种植富硒脐橙的方法,走访了很多种植橙果和富硒农产品的企业。看到如今袁州晒橙的品质优越,走向了国际,他从内心感到高兴。

西村是袁州区的西大门,该区国家级现代农业产业园坐落于此。产业园汇聚了一大批优秀企业,创新研发了许多领先技术,现代农业在这里风生水起,红红火火。位于该产业园的大富果园场因种植的脐橙果靓果甜、产量高、风味独特、清香可口而广受赞誉,吸引了无数消费者和游客前来品尝和购买。该果园的创办人黄新桂,对脐橙种植情有独钟。前些年,他和几个种植能手带领袁州区一群种植脐橙的农户,组建了脐橙商会,大家相互学、共同进步,一起打造“袁州晒橙”这个闪亮的品牌。他觉得只要不懈努力,袁州晒橙就一定冲出江西,走向国际。

在袁州区与萍乡芦溪交界的分界村,风景秀美,产业发达。有一个名叫杨院桂的年轻人,大学毕业后回到家乡

创办了江西禾祥润生态农业开发有限公司,种植了200多亩袁州晒橙。与其他几位种植户不同的是,他采用的是大棚种植的方法,果树长势好,结果多。他积极参加培训,坚持钻研学习,逐渐成为袁州晒橙的种植能手,种出的橙果好看又好吃。果子还在树上,就有人前来预订。“很多地方的土壤含硒,但光有硒土,不一定能种出好橙子。”杨院桂说,袁州区的土壤中硒比较独特,不仅含量高,还容易被农作物吸收,这个优势是其他地方所没有的。

宜春市科学院农艺师孙佳莉做了分析认为,袁州土壤硒元素属于天然状态,容易被植物所吸收,形成人体能够摄取的有机硒营养。袁州脐橙硒含量比较高,根据多批次橙果的检测,充分证实了这一点。



宜丰县工业园区 集中供热项目施工正酣



工人正在用叉车将生物质颗粒燃烧料运往传送带

本报讯 宜轩报道:近日,在宜丰县工业园区集中供热项目现场,3辆叉车来回穿梭,忙着把一袋袋生物质颗粒燃料运往传送带,一派忙碌景象。

“项目一期的第一阶段已于2024年3月正式生产运行,形成了80t/h的蒸汽供应量,第二阶段2×40t/h生物质锅炉已建成,目前正在做运行前的准备工作,届时将形成

160t/h的蒸汽供应量。”项目负责人巢燕俊介绍。

该项目总投资约5.5亿元,全部建成投产后,年供蒸汽量可达280万吨,将有效解决宜丰县工业园区企业发展用热需求问题,助力园区能源供应从粗放走向精细、从分散走向集中,提升园区企业竞争力。

宝峰镇

小小食用菌撑起“致富伞”

本报讯 侯少波报道:日前,走进靖安县宝峰镇华坊村的菌菇基地大棚内,阵阵菇香扑鼻而来,一簇簇平菇崭露头角,鲜嫩肥厚如撑开的小伞,村民们忙着摘下菌棒上个头最大、品相最好的菌菇,装筐、运送,各项工作井然有序。

华坊村是一个典型的林区村,常年平均气温在15℃左右,气候湿润,早晚温差大,森林覆盖率达91%,十分适宜发展林下菌菇种植产业。该基地负责人张晓敏从事食用菌种植近15年,因看中了华坊村优越的自然条件,前来投资建设菌菇基地,把食用菌的种植经验带到了当地。

近年来,该镇以市场需求为导向,以农业增效和农民增收为目标,立足产业基础,主动谋划食用菌产业发展新格局,大力推动乡村振兴。采取“党支部+合作社+公司+农户”的发展模式,推动成立靖安县四季绿农业开发有限公司,投资1500万元建设菌菇基地。截至目前,该基地一期建设菌菇种植大棚32个,已铺设菌棒60万棒,年产量预计达90万公斤。

该基地实行规模化种植、规范化管理,由江西美蔬农产品有限公司统一包销,可带动村集体增收30余万元,同时能解决周边50余名村民的就业问题。

水口乡

发挥统战力量构建“亲清”政商关系

本报讯 易冬波 杨鹏报道:近年来,靖安县水口乡为助力企业发展,充分发挥统战、乡贤等力量,全面构建“亲清”政商关系。

该乡成立统战干部“一对一”企业帮扶专班,对辖区内22家企业采取“领导挂点+干部蹲点”方式进行保姆式服务。建立营商环境网格员机制,由乡统战工作领导小组牵头,组建14名营商网格员主动上门问

需,及时掌握企业诉求,面对面倾听企业心声,点对点为企业纾困解难,着力打造又快又好的“干部人企连心”工作品牌。坚持“走出去、引进来”机制,充分发挥“以商招商”等优势,去年共外出招商20余批次,新签约企业6家,全面打响水口营商品牌。聚焦企业需求、关注企业感受、倾听企业建议,不断创新服务形式、拓展服务深度。

工行宜春樟树金都支行 主动挽损获客户赞誉

本报讯 付杰报道:“你们的服务态度以及办事效率真的太棒了,谢谢你们帮我挽回损失……”近日,中国工商银行宜春樟树金都支行收到一封特别的感谢信。信中,于先生表达了对网点运营主管和客户经理优质、热情服务的感谢和肯定。

于先生的父亲生前在工行有一笔存款,但其子女并不知晓该笔存款的存在。在日常存款营销梳理过程中,

该行个人客户经理发现该笔存款已经到期但一直未办理过转存。本着对客户负责的态度,客户经理迅速协同网点运营主管通过前台系统查询到该客户子女的联系方式,主动向客户子女了解情况。在确认无误后,该行运营主管向客户详细说明办理取款所需的资料,并约定好办理时间。最终,该行成功帮于先生将其父亲生前的存款取出,避免了客户的损失。



购新补贴激活力

1月12日,顾客在宜春中心城区润达国际购物中心一家小米门店内选购参与政府补贴活动的手机。连日来,我市各地持续加大手机、平板购新补贴政策推进力度,进一步激发消费市场活力,让广大消费者充分享受政策红利带来的实惠。(本报记者 易志钟 摄)

『以竹代塑』 抢抓新机遇



1月6日,奉新县江西洋兆竹木科技有限公司的员工在加工竹木产品。近年来,奉新县积极响应“以竹代塑”倡议,依托丰富的竹林资源和产业加工基础,着力推动竹产业全链条全要素协调发展,积极构建起品类齐全、业态丰富、特色明显的竹产业体系,在带动农民就业增收、促进林区经济发展、助力乡村全面振兴等方面发挥积

极作用,抢抓市场新机遇。

目前,该县注册竹加工企业达46家,其中国家级龙头企业2家,省级龙头企业5家。竹产品由传统的竹地板、竹胶合板、竹拉丝加速转变为重竹地板、重竹家具系列产品和竹木复合加工产品等,年产值达10亿元以上。

(本报记者 周亮 摄)

“五个金融”齐头并进

——赣州银行宜春分行助推实体经济高质量发展

陈淑兰 本报记者 黄永东

为切实提高金融服务实体经济水准,去年以来,赣州银行宜春分行以客户为中心,以高质量发展为目标,聚焦重点领域,扎实做好金融“五篇文章”,通过创新金融产品、优化金融服务,全力促进经济社会高质量发展。

科技金融 创新产品体系

该行倾力支持科技型中小企业、专精特新“小巨人”、制造业“单项冠军”等新型客户群体,推动产业创新成果形成新质生产力。截至目前,科技型企业授信余额19.29亿元,服务科技型企业企业253户。

创新产品体系,该行结合企业特性,推出科创贷、订单贷等产品,通过信用、回款账户封闭管理等形式优化担保方式。江西华尔升科技有限公司是国家级专精特新“小巨人”、江西省“瞪羚企业”,该企业随着订单增长迅速,采购原材料的资金压力日趋凸显。为此,该行深入企业调研,结合企业订单合同,为其办理了流动资金贷款5000万元,缓解了企业资金短缺问题。

绿色金融 扩量提质增效

绿色是高质量发展的鲜明底色。该行不断加大对绿色、低碳、循环经济的金融支持,推动绿色金融服务扩量提质增效。截至目前,该行绿色贷款余额达19.18亿元。

江西赣江精密制造有限公司是一家生产高端精密结构件的企业,去年该企业实施年产充电桩4.5万套,逆变器5万套,储能电池架2万套、电池箱6万套的项目建设。该行了解到该企业的融资需求后,为企业投放了项目建设贷款8000万元,并为其申请了该行“绿业贷”产品认定,为企业申请贷款利率优惠。

普惠金融 深耕地方市场

发展普惠金融是支持实体经济发展的重要手段。该行始终坚守专注主业、服务实体、服务民营、服务小微的市场定位,结合宜春地方资源禀赋,制定了专属金融服务方案,积极主动作为,坚持做小做散,深耕

地方市场客户。

该行下沉农村、农企和农户,实施乡村振兴重点攻坚突破,并根据各县域的资源和经济特色,开展地方特色产业多场景推广。以线上化“赣银惠贷”平台为依托,推出惠农贷、民宿贷等产品进行精准服务,并在融资金额、成本方面给予优惠,针对担保痛点免抵押信用化,以实际行动支持地方乡村振兴。

截至目前,该行普惠小微贷款余额23.82亿元,当年新发放9.25亿元,服务小微客群达1300余户。

养老金融 用心用情服务

该行围绕养老老客户偏好,通过切入养老客群的衣食住行等生活消费场景,为不同层级养老客户群体提供差异化的增值服务,提升养老客户群体黏性。该行各网点大堂均设有老年人无障碍通道、老花镜、轮椅等适老服务设备。对于行动不便的老年客户,该行专门开辟上门服务“绿色通道”,积极主动上门解决金融难题,并提供生

活上力所能及的帮助。

数字金融 推出线上业务

该行积极发展数字金融,进行经营管理数字化转型,不断创新数字化金融产品,发展移动互联网终端业务,加强线上线下业务协调,提高金融服务便利性。

近年来,该行针对小微企业推出一系列专属线上产品,通过大数据和内部系统数据资源,根据不同业务场景基于客户的交易、资产、信用等多维度数据构建客户筛选、额度测算及风险监测模型,为符合条件的客户在线发放网上小额流动资金贷款。截至目前,该行共发放线上贷款1336余笔,累计金额2.49亿元。

